



3rd-eyes ist ein Fintech-Startup, das 2015 gegründet wurde und primär in der Schweiz und im deutschen Markt aktiv ist und diverse Auszeichnungen gewonnen hat.

Wir sind der Partner für Banken und unabhängige Vermögensverwalter im Bereich individueller Vermögensplanung und nachhaltigen Anlagen. Es ist unser Ziel, die führende Lösung Europas im Bereich der Vermögensplanung zu werden.

Zum Aufbau unseres Software-Vertriebes in München bzw. Deutschland suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

Sales Director Financial Services (m/w) 100%

Ihre Aufgaben

- Neukundengewinnung mit Schwerpunkt Banken, Vermögensverwalter, Finanzvertriebe/Pools
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen und eigenverantwortliche Betreuung zugewiesener Kunden
- Mitwirkung am Ausbau des Vertriebes
- Analyse des Kundenbedarfs und Erstellung von Angeboten
- Bearbeitung von Ausschreibungen
- Präsentation des Unternehmens auf Messen und Kongressen

Ihre Qualifikation

- Vorhandenes Netzwerk zum Management von Banken, Vermögensverwaltungen, Finanzvertrieben
- Mehrjährige Erfahrung in der Finanzplanung, im Private Banking und/oder der Beratung von Banken, Vermögensverwaltungen, Finanzvertrieben
- Hohe Beratungskompetenz und Kundenorientierung sowie Erfolgswillen
- Ausgeprägtes unternehmerisches Denken und Handeln
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit in Deutsch und Englisch

Wir bieten

- Eine neuartige und innovative Lösung zum Vertrieb
- Selbständiges Arbeiten in einem kleinen, dynamischen Team
- Ausgezeichnete Perspektiven in einem stark wachsenden Unternehmen
- Die Möglichkeit von Zuhause zu arbeiten (Flughafennähe von Vorteil)

Sind Sie interessiert ein Teil unseres wachsenden Teams zu sein? Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Motivationsschreiben, Lebenslauf und alle relevanten Zeugnisse) per Email an Herrn Marc Mettler hr@3rd-eyes.com.